



סיכונים מיוחדים וביטוח הייטק

סילבוס 2023



תוכנית הקורס:

מפגש 1: מבוא לביטוח סיכונים מיוחדים
וביטוח משנה

מפגש 2: ביטוח דירקטורים ונושאי משרה

מפגש 3: ביטוח אחריות מקצועית

מפגש 4: ביטוח סייבר

מפגש 5: ביטוח בנקאות פתוחה+סיכום

מפגש 1: מבוא לביטוח סיכונים מיוחדים וביטוח משנה



- מבוא לקורס והכרות
- סקירת מגמות בשוק הביטוח המקומי והגלובלי
- מבוא לניתוח סיכונים ביטוח משנה בישראל
- אוריינטציה לשווקי לוויד'ס
- כיצד הטכנולוגיה וחברות האינשורטק ישפיעו על התנהלות סוכן הביטוח
- מקרה מבחן: סקירה וניתוח של פוליסת אחריות מקצועית הי-טק משולבת סייבר

מפגש 2: ביטוח דירקטורים ונושאי משרה



- הבנת תפקידם של דירקטורים ונושאי משרה בחברה
- מגמות בשוק ביטוח הדירקטורים בשנים האחרונות בארץ ובעולם
- אילו חברות/עמותות צריכות ביטוח דירקטורים
- דגשים בשיווק פוליסת דירקטורים ונושאי משרה בשוק המקומי
- כיצד להתאים פוליסה לדרישת משקיע
- סקירת מתחרים ומוצריהם בשוק המקומי
- דגשים בסילוק תביעות בביטוח דירקטורים ונושאי משרה
- מקרה מבחן: ניתוח פוליסת ביטוח דירקטורים ונושאי משרה לקראת הנפקה

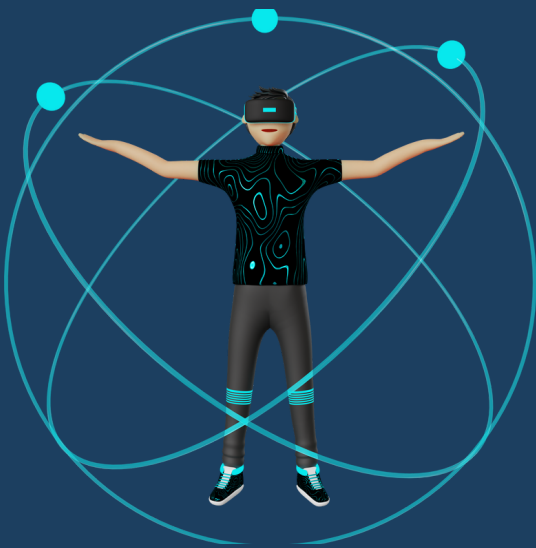
מפגש 3: ביטוח אחריות מקצועית

- מגמות בתחום ביטוחי אחריות מקצועית וחבויות בשנים האחרונות
- כיצד להתאים פוליסת אחריות מקצועית לדרישת משקיע/לקוח
- כיצד לנהל שיח עם בכירים בחברות הייטק- לקסיקון Buzzwords
- כיצד לבנות תוכנית ביטוח לחברת הייטק
- תהליך חיתום והצעה לחברות הייטק
- דגשים בחיתום חברה עם חברת אם/בת זרה
- סוגי חברות טכנולוגיה
- כיצד לבנות תוכנית ביטוח לחברת הייטק
- מקרה מבחן: ניתוח פוליסת אחריות מקצועית לחברת סייבר משולבת ביטוח סייבר.



מפגש 4: ביטוח סייבר

- מגמות בשוק ביטוח הסייבר בארץ ובעולם
- כיצד לבצע ניתוח סיכוני סייבר קיימים ללקוח
- כיצד להכין לקוח לחיתום לקראת עריכת ביטוח סייבר
- כיצד להתאים ביטוח סייבר לדרישת משקיע/לקוח
- כיצד ניתן להרחיב פוליסת סייבר ולמקסם את רווחיות הלקוח
- ביטוח CRIME
- שילוב מכירת סייבר במכירה ללקוח עסקי
- כיצד ניתן לשתף פעולה עם חברות סייבר סקויריטי ולייצר אפיק הכנסה נוסף
- ניהול אירוע סייבר מול הלקוח כגורם מרכזי
- הכרת שוק ביטוחי סייבר בארה"ב כראייה עתידית לשוק הביטוח המקומי



מפגש 5 : ביטוח בנקאות פתוחה + סיכום הקורס

- מגמות בשוק ביטוח בנקאות פתוחה בארץ ובעולם
- רפורמת בנקאית פתוחה של הרשות לני"ע בישראל
- מעבר על מוצר ביטוח בנקאות פתוחה
- מוצרי ביטוח כחלופה לבטוחות בקרב בעלי רישיונות הרשות לני"ע בישראל

- סיכום הקורס:
- יישום הפרקטיקות שנלמדו
- מעבר על כלל מוצרי הביטוח
- תהליך מהיר לרכישת פוליסות מיוחדות
- הצגת הצעה ללקוח הקצה
- משוב

